

Proyecto: **Proyecto TPV**
 Documento: **CU Realizar Venta3**
 Historial: **02/12/01 20:44 - 1.0**
 Situación: **Abierta**
 Proceso: **Ciclo de actividad: Especificación Casos de Uso Modelo ficha- ref.- LIMIT_3®**
 Autor: jvilalta@vico.org ----- www.vico.org ©2001

CU Realizar Venta	Activación A a discreción del Cajero y por el CU Seleccionar Venta
Propósito Registrar una venta cumplimentando las siguientes variables: Id. Venta, Id. Vendedor, Fecha/Hora de venta, Id. TPV, Id. Cajero, Importe total de la venta y modalidad de cobro en efectivo o por tarjeta de crédito. Mostrar los datos de una venta en modo de consulta.	

n	Flujo principal de eventos ACTOR	Flujo principal de eventos SISTEMA	Variaciones - Extensiones	Excepciones
1	Inicia función de venta	Comprueba quien activa el CU		a En cualquier evento del CU Actor puede cancelar la operación en curso y termina el CU
2		→ Ventana Realizar Ventas		
3		Muestra Fecha/Hora de sistema para fijar la venta, identifica TPV y Cajero	a Activado por CU Seleccionar Venta: Sistema muestra la ventana en modo consulta con los datos correspondientes a la venta seleccionada	
4	Selecciona Vendedor	Muestra Vendedores disponibles		
5	Entra línea de venta	→ CU Entrar Línea de Venta		
6		Calcula importe total de la venta sumando los importes de líneas de venta		
7		Muestra importe total de la venta e indica modalidad de cobro en efectivo	a. Modificar línea de venta: Si Actor requiere modificar líneas de venta, Sistema → CU Entrar Línea de Venta	
8	Acepta modalidad de cobro en efectivo y entra cantidad entregada por el cliente	Calcula el cambio y muestra importe a devolver al cliente	a. Cobro por tarjeta de credito: Actor selecciona dicha modalidad y espera la autorización del datáfono. Si NO autorización, selecciona cobro en efectivo	
9	Acepta la Venta	→ CU Imprimir Ticket de Venta		
10		Registra la venta con todo su detalle de líneas de venta		
11	Selecciona opción:		a. Realizar otra venta: Reinicia CU b. Consultar venta: → CU Consultar Venta c. Consultar artículo: → CU Consultar Catálogo de Artículos d. Finalizar: Termina CU	

Proyecto: **Proyecto TPV**
 Documento: **CU Entrar Línea de Venta3**
 Historial: **02/12/01 20:50 - 1.0**
 Situación: **Abierta**
 Proceso: **Ciclo de actividad: Especificación Casos de Uso Modelo ficha- ref.- LIMIT_3®**
 Autor: jvilalta@vico.org ----- www.vico.org ©2001

CU Entrar Línea de Venta

Activación **CU Realizar Venta**

Propósito Registrar el detalle de una venta con las siguientes variables: Id. Artículo, Tipo de Presentación, Precio Unitario, Cantidad, Tipo de Promoción aplicable, Impuesto aplicable, Importe total de la línea; y devolver los importes de cada línea entrada al CU que lo ha activado.

n	Flujo principal de eventos ACTOR	Flujo principal de eventos SISTEMA	Variaciones - Extensiones	Excepciones
1		→ Panel Entrada Líneas de Venta Crea nueva línea de venta	a. Modificar líneas: Sistema muestra líneas de venta entradas y Actor puede modificarlas posicionándose en la línea a editar	a
2	Entra/Edita código de Artículo	Valida existencia de Artículo y muestra su descriptor	a. Artículo en promoción: Sistema informa al Actor y carga tipo de Descuento Aplicable	a. NO existe Artículo: Sistema informa al Actor Genera incidencia con → CU Generar Incidencia Actor entra descriptor y precio del Artículo problema
3	Selecciona tipo de presentación	Muestra tipos de presentación disponibles para el Artículo existente (Caja de 6, Caja de 12, etc.)		a. NO existe Artículo: Actor entra descriptor de tipo de presentación
4	Entra/edita cantidad por tipo de presentación	Valida entrada de número entero > 0	a. Validación incorrecta: Sistema informa y espera nueva entrada	
5		Carga tipo de impuesto del Artículo y calcula Impuesto Aplicable		
6		Calcula Importe de Línea de Venta: Precio Unitario de Tipo de Presentación por Cantidad menos Descuento Aplicable más Impuesto Aplicable		
7		Muestra Importe de Línea de Venta		
8	Acepta Línea de Venta y selecciona opción:		a. Nueva línea de venta: Reinicia CU	
			b. Modificar línea de venta: Reinicia CU	
			c. Finalizar: Retorna al CU Realizar Venta con los importes de cada línea de venta	

Proyecto: **Proyecto TPV**
 Documento: **CU Consultar Venta**
 Historial: **25/11/01 20:02 - 1.0**
 Situación: **Abierta**
 Proceso: **Ciclo de actividad: Especificación Casos de Uso Modelo ficha- ref.- LIMIT_3®**
 Autor: jvilalta@vico.org ----- www.vico.org ©2001

CU Consultar Venta	Activación A discreción del Cajero y del CU Realizar Venta
Propósito Localizar ventas construyendo una sentencia de búsqueda con la combinación de las siguientes variables: Fecha/hora del ciclo de ventas, Id. TPV, Id. Venta, Id. Vendedor, Id. Cajero, Id. Artículo, Importe de la Venta, modalidad de Cobro. El resultado de la búsqueda activará el CU Seleccionar Venta para visualizar su presentación.	

n	Flujo principal de eventos ACTOR	Flujo principal de eventos SISTEMA	Variaciones - Extensiones	Excepciones
1	Inicia la función de consulta	→ Ventana Consultar Venta con los campos en blanco. Por defecto el rango de fechas muestra FechaDeHoy y la modalidad de cobro indica efectivo		a En cualquier evento del CU Actor puede cancelar la operación en curso y termina el CU
2	Selecciona opción:		a. Actor entra una combinación posible de variables de búsqueda: <ul style="list-style-type: none"> • Rango de fecha/hora de ventas • Id. TPV • Id. Venta • Id. Vendedor • Id. Cajero • Id. Artículo • Rango importe de venta • Modalidad de cobro 	
			b. Actor activa selección de perfil: <ol style="list-style-type: none"> 1. Sistema muestra perfiles de búsqueda disponibles 2. Actor selecciona perfil 3. Sistema muestra variables predefinidas para este perfil 4. Actor puede modificar variables 	
3	Confirma la consulta	Construye la sentencia de búsqueda y localiza las ventas que cumplan con dichas condiciones	a. Actor registra un nuevo perfil con un descriptor que identifica la combinación establecida de las variables de búsqueda	
4		→ CU Seleccionar Venta		

CU Seleccionar Venta	Activación por el CU Consultar Venta
Propósito Muestra las ventas localizadas para que el Actor pueda seleccionar una venta. Indica el número de items de la colección y los ordena por defecto por número de venta en un formato de presentación predefinido. El Actor podrá reordenar los items de la colección, hacer nuevas consultas y activar la función de impresión.	

n	Flujo principal de eventos ACTOR	Flujo principal de eventos SISTEMA	Variaciones - Extensiones	Excepciones
1		→ Ventana Seleccionar Venta Indica el número de ventas localizadas y las ordena por su número de identificación Casos posibles: <ul style="list-style-type: none"> • Localiza 1 item • Localiza > 1 item • Localiza ∅ item 		a En cualquier evento del CU Actor puede cancelar la operación en curso y termina el CU
2		Muestra el número de ventas localizadas, la sentencia de búsqueda construida y el campo que ordena la relación de ventas con el siguiente formato: <ul style="list-style-type: none"> • Id. Venta - Fecha/hora de venta • Importe total de la venta - Cobro • Id. TPV - Id. Cajero - Id. Vendedor 	a. Reordenar items: <ul style="list-style-type: none"> • Si existe > 1 item Actor puede señalar cualquier columna y reordenar en modo ascendente o descendente por este campo • Sistema indica nuevo campo de ordenación 	
3	Selecciona opción:		a. Consultar una venta: <ul style="list-style-type: none"> • Si existen 1 o más items Actor selecciona una venta y activa función de consulta. • Sistema → Ventana Realizar Ventas y muestra la venta en modo consulta 	
			b. Nueva consulta de ventas: <ul style="list-style-type: none"> • Actor realiza una nueva consulta para localizar más ventas • Retorna al CU Consultar Venta 	
			c. Imprimir relación de ventas: <ul style="list-style-type: none"> • Actor quiere una copia impresa de la relación de ventas • Sistema → CU Imprimir documento 	
			d. Finalizar: Termina el CU	